



DORADCZYNI KLIENTKI

Chcesz się rozwijać w sprzedaży? Chcesz pracować w zespole osób pełnych pasji i zaangażowania? Chcesz mieć realny wpływ na rozwój firmy, ale i na swój rozwój osobisty? Nie boisz się nowych wyzwań i rozumiesz, że wychodzenie ze strefy komfortu to jedyna droga do rozwoju?

Od 25 lat Li Parie ubiera kobiety w kobiecość. Tworzymy kolekcje ubrań w oparciu o światowe trendy, doradzamy jak się ubrać by czuć się kobieco w każdym wieku.

To praca, która dużo zmieni w życiu Twoich Klientek, ale również w Twoim własnym. Nauczysz się perfekcyjnego zarządzania swoim czasem, konsekwencji w dążeniu do realizacji swoich celów oraz zdobędziesz pewność siebie.

OPIS

- doradztwo i sprzedaż produktów Li Parie w showroomie i online
- codzienne planowanie sprzedaży własnej w oparciu o stany magazynowe i plany produkcji
- obsługa zamówień Klientek (wprowadzenie do systemu, zamówienia typu pre-order)
- prowadzenie video porad dla Klientek
- udział w transmisjach typu live
- raportowanie swoich działań
- współpraca z innymi działami firmy
- praca w systemie zmianowym

WYMAGANIA

- doświadczenie w sprzedaży mile widziane
- interesujesz się modą/stylizacjami
- dobrze się czujesz w świecie mediów społecznościowych
- jesteś osobą śmiałą, komunikatywną i lubisz pracować z ludźmi
- chętnie się uczysz nowych rzeczy i jesteś otwarta na „nowe”
- swobodnie posługujesz się MS OFFICE
- posiadasz wykształcenie średnie lub wyższe

OFERTA

- umowa o pracę lub kontrakt b2b
- podstawa + premia
- możliwość dowozu do showroom w Pruszkowie
- zgrany i inspirujący zespół
- przejrzysty zakres obowiązków i oczekiwań względem stanowiska

Wyślij nam swoje CV wraz z klauzulą RODO na adres hr@liparie.pl

